

ОФЕРТА
на оказание услуг по проведению курсов

Индивидуальный предприниматель Сараева Евгения Сергеевна, адрес: г. Новосибирск, ул. Костычева, д. 74/1, кв. 572, ОГРНИП 323547600167383, ИНН 541001261408, паспорт 5006 №088352, выдан ОВД Калининского района г. Новосибирска, дата выдачи 15.02.2007, Банковские реквизиты р/с 40802810600030028645 Ф-Л СИБИРСКИЙ ПАО БАНК "ФК ОТКРЫТИЕ" г. НОВОСИБИРСК, БИК 045004867, ИНН 7706092528, КПП 540643001, к/с 30101810250040000867 (далее - Исполнитель)

предлагает заключить договор оказания услуг, по которому Исполнитель обязуется провести для Заказчика, которым может являться физическое или юридическое лицо, **курсы по планировке жилого пространства** (далее - курсы) на условиях, изложенных в настоящей оферте.

1. Курсы, оказание услуг по проведению которых предлагается по настоящей оферте, осуществляются по одному из следующих тарифов:

	Наименование услуг	Стоимость, руб., НДС не облагается
1.	тариф «Для Себя»: <ul style="list-style-type: none">• модули 1-7• проверка домашних заданий куратором• чек-лист по замерам помещений• анкета для работы с клиентами• шаблон для Технического задания• шаблон для работы в ARCHICAD• памятка норм эргономики по комнатам (помещениям в квартире)• чек-лист 10 моментов, которые надо учесть до начала ремонта в квартире	25 000
2.	тариф «Профессия»: <ul style="list-style-type: none">• модули 1-13, в том числе 13 уроков по маркетингу и продвижению в профессии• проверка домашних заданий куратором• чек-лист по замерам помещений• анкета для работы с клиентами• шаблон для Технического задания• шаблон для работы в ARCHICAD• памятка норм эргономики по комнатам (помещениям в квартире)• чек-лист 10 моментов, которые надо учесть до начала ремонта в квартире	50 000
3.	тариф «VIP Профессия + личное наставничество»: <ul style="list-style-type: none">• модули 1-13, в том числе 13 уроков по маркетингу и продвижению в профессии• проверка домашних заданий куратором• чек-лист по замерам помещений• анкета для работы с клиентами• шаблон для Технического задания• шаблон для работы в ARCHICAD• памятка норм эргономики по комнатам (помещениям в квартире)• чек-лист 10 моментов, которые надо учесть до начала ремонта в квартире• личная работа с наставником	80 000

Состав модулей приведен в приложении к настоящей оферте.

2. Оказание услуг осуществляется дистанционно, с использованием средств телекоммуникации.

3. Срок оказания услуг – не более 3 (трех) месяцев со дня начала оказания услуг. Начало оказания услуг определяется Исполнителем после акцепта Заказчиком настоящей оферты путем размещения на сайте Исполнителя в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» <https://designstudioproject.ru> (далее – сайт Исполнителя) информации о дате начала проведения курсов по оплаченному Заказчиком тарифу.

4. Акцептом настоящей оферты является оплата Заказчиком курсов по одному из тарифов, предусмотренных п. 1 настоящей оферты, в размере стоимости, предусмотренной настоящей офертой.

Стоимость услуги, предусмотренная п. 1 настоящей оферты, не включает банковскую комиссию или вознаграждение платежных систем, которые оплачивается Заказчиком дополнительно (в случае если такие комиссии/вознаграждения установлены банком/платежной системой).

В случае, если при оплате тарифа на сайте Исполнителя Заказчику предлагается оплатить курсы по соответствующему тарифу по цене, ниже предусмотренной в настоящей оферте, Заказчик вправе оплатить курсы по тарифу, предложенному на сайте. Такая оплата будет считаться полной оплатой услуг Исполнителя по соответствующему курсу и акцептом настоящего договора.

Оплата курсов осуществляется Заказчиком путем перечисления денежных средств на расчетный счет Исполнителя, в том числе путем осуществления оплаты на сайте Исполнителя.

5. Оплата тарифа Заказчиком будет считаться полным и безоговорочным согласием (акцептом) с условиями, содержащимися в настоящем предложении (заключением договора). В случае такой оплаты Исполнитель обязуется оказать поименованные выше услуги, в соответствии с выбранным Заказчиком

тарифом, надлежащим образом и в указанный срок. Настоящая оферта и факт ее оплаты заменяют договор как единый документ, т.е. подписание отдельного договора между Исполнителем и Заказчиком не требуется (п. 3 ст. 438 ГК РФ).

6. Услуги Исполнителя считаются оказанными и принятыми Заказчиком по завершении проведения для Заказчика курсов по соответствующему тарифу. Неучастие Заказчика в каком-либо из модулей по причинам, зависящим от него, не является основанием для снижения стоимости услуг Исполнителя по договору.

В течение 3 (трех) рабочих дней после завершения оказания услуг Заказчик вправе направить на электронную почту, указанную на сайте Исполнителя, свои мотивированные возражения относительно объема и качества оказанных услуг. Исполнитель обязан в течение 10 (десяти) дней рассмотреть возражения Заказчика и направить на них письменный ответ.

7. Заказчик вправе отказаться от исполнения договора в любое время при условии оплаты Исполнителю фактически понесенных им расходов, связанных с исполнением обязательств по проведению курсов.

Стороны согласовали, что в случае отказа Заказчика от прохождения курсов Исполнитель обязуется возратить оплату, произведенную Заказчиком, в следующих размерах, которые установлены исходя размера расходов Исполнителя на оказание услуг:

в случае отказа от договора за 3 (три) и более дня до начала оказания Исполнителем услуг – 100% внесенной Заказчиком оплаты;

в случае отказа от договора менее чем за 3 дня до начала оказания Исполнителем услуг или после проведения Исполнителем для Заказчика не более 2 модулей – 85% внесенной Заказчиком оплаты;

в случае отказа от договора после проведения Исполнителем для Заказчика 3 модулей – 50% внесенной Заказчиком оплаты;

в случае отказа от договора после проведения Исполнителем для Заказчика 4-6 модулей – 30% внесенной Заказчиком оплаты;

в случае отказа от договора после проведения Исполнителем для Заказчика 7 модулей – оплата не возвращается.

8. В случае, если Исполнитель не сможет оказать услуги по выбранному Заказчиком тарифу в сроки, предусмотренные настоящей офертой, Исполнитель обязуется незамедлительно сообщить об этом Заказчику, а также осуществить возврат денежных средств, внесенных Заказчиком в качестве оплаты по настоящей оферте.

9. Исполнитель вправе размещать в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» информацию об оказании консультационных услуг Заказчику, Заказчик, в свою очередь, дает согласие на размещение фотографий с проведенных в рамках оказания услуг мероприятий с использованием изображений Заказчика.

10. Настоящая оферта действительна в период ее размещения на сайте Исполнителя. Если в указанный срок Заказчиком не будет произведена оплата курсов по выбранному тарифу в полном объеме, то содержащееся в оферте предложение оказать услуги теряет свою силу.

Модуль 1. Замеры

- почему не подойдут план БТИ и план от застройщика
- как подготовиться к выезду на замеры и на что обращать внимание в процессе
- обмерный план, особенности переноса ручных замеров в программу
- что делать, если сложный или удаленный объект

Модуль 2. Техническое задание

- что входит в техническое задание
- анкетирование

Модуль 3. Конструкции

Модуль 4. Эргономика

- законы и нормы: что можно, а что нельзя
- согласование перепланировки
- нормы эргономики
- функциональное зонирование

Модуль 5. Основы работы в ARCHICAD

Мини-курс из 5-7 уроков

Модуль 6. Планировочное решение

- сетки и оси, видовые точки
- разработка планировочного решения
- частые ошибки

Модуль 7. Рабочая документация. Пакет чертежей при разработке планировочного решения

- обмерный план
- план демонтажа
- план возводимых перегородок
- план расстановки мебели и оборудования

Модуль 8. SMM.

Урок 1. Упаковка аккаунта

Урок 2. Копирайтинг

Модуль 9. Контент

Урок 1. Видеоконтент.

Урок 2. Фотоконтент.

Модуль 10. Таплинк.

Модуль 11. Продвижение в Instagram.

Урок 1. Точки входа в аккаунт или что нужно сделать перед продвижением

Урок 2. Подбор блогеров и коммуникация с ними

Урок 3. Как правильно сделать рекламную подачу

Модуль 12. Продвижение в VK.

Урок 1. Упаковка страницы

Урок 2. Таргетированная реклама

Урок 3. Сервис поиска целевой аудитории

Модуль 13. Продажи

Урок 1. Продажи в Instagram.

Урок 2. Нейромаркетинг.